



ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА HANDY BACKUP

V1.0

Новосибирск, 2021
Действует с 01.08.2021
Действительна на территории Российской Федерации

1. Термины и определения

- 1.1 Вендор – ООО «Новософт развитие».
- 1.2 Партнер – юридическое лицо, занимающееся реализацией продуктов Вендора.
- 1.3 Партнерская сеть – совокупность всех Партнеров Вендора.
- 1.4 Дистрибьютор – юридическое лицо, занимающееся распространением продукции Вендора его Партнерам без продажи конечному пользователю напрямую.
- 1.5 Заказчик – юридическое лицо, потребитель продуктов Вендора для собственных нужд, а не для перепродажи.

2. Общие положения

- 2.1 Настоящая Партнерская программа едина для всех без исключения Партнеров. Все требования настоящей Партнерской программы равносильно распространяются на всех Партнеров.
- 2.2 Настоящая Партнерская программа предназначена для плодотворного взаимовыгодного сотрудничества Партнеров с Вендором. Позволяет регламентировать взаимодействие в части:
 - защиты проектов Партнеров (Приложение № 1);
 - получения статусов и скидок.

3. Условия программы

- 3.1 Статус Партнера (Dealer/Silver) назначается в начале каждого квартала и определяется участием в маркетинговых активностях, проводимых вендором.
- 3.2 Статус Партнера (Gold) определяется в начале месяца и рассчитывается в соответствии с объемом продаж за предыдущий календарный период.
- 3.3 В случае если в течение года Партнер достиг уровня продаж, соответствующего более высокому статусу, чем у него есть на текущий момент, по запросу его статус может быть пересмотрен.
- 3.4 Скидки Партнера в соответствии со статусом определены в прайс-листе для Партнеров.

Партнерская программа Handy Backup

3.5 Ниже в таблице приведены условия, выполнение которых позволяет присвоить соответствующий статус Партнеру.

Условие	Dealer	Silver	Gold
Размещение информации на сайте о вендоре и продуктах Handy Backup	-	+	+
Маркетинговые и PR-активности*	-	+	+
Объем продаж (не менее) **	-	-	200.000 р

* Статус «Silver» подтверждается по итогам каждого квартала менеджерами компании вендора.

** Объем продаж учитывается за прошедший месяц в GPL ценах.

Dealer - Начальный уровень сотрудничества. Предоставляется компаниям, проявившим заинтересованность в работе с программным продуктом Handy Backup.

Silver - Предоставляется компаниям, имеющим статус Dealer, которые проводят маркетинговые активности, направленные на продвижение Handy Backup.

Gold - Предоставляется компаниям, имеющим Серебряный статус, которые проводят маркетинговые активности, направленные на продвижение Handy Backup, имеют необходимый согласно требованиям партнерской программы годовой объем продаж и обученных технических специалистов.

Наши веб-сайты:

handybackup.ru – сайт Handy Backup
novosoft.ru – сайт компании «Новософт»

support@handybackup.ru
sales@handybackup.ru

Телефон/Факс: +7 (383) 330-34-76

4. Правила защиты сделок

4.1 Защита сделки – это предоставление защитившему сделку Партнеру защищенной* скидки для конкретной поставки при одновременном предоставлении всем остальным Партнерам минимальной* скидки на данную поставку.

*Защищенная и минимальная скидки определены в прайс-листе.

5. Процедура авторизации проекта

5.1 Для защиты сделки Партнер заполняет и направляет Вендору форму, которую можно получить по запросу на sales@handybackup.ru. Пример заполнения данной формы приведен в Приложении №1 к партнерской программе «Форма заявки».

5.1.1 Партнеры отправляют заполненную заявку на адрес электронной почты sales@handybackup.ru с темой письма «Защита сделки – [наименование Заказчика]».

5.1.2 Дистрибьюторы переправляют полученные заявки от своих Партнеров на адрес электронной почты sales@handybackup.ru

5.1.3 В случае возникновения необходимости корректировки уже существующей защищенной сделки Партнеры присылают корректировки на адрес электронной почты sales@handybackup.ru

5.1.4 Подтверждением защиты сделки и принятием корректировок является письменное уведомление по электронной почте, отправленное Вендором.

5.1.5 На любое обращение по вопросу защиты или корректировки сделки на адрес электронной почты sales@handybackup.ru Вендор гарантирует ответ в течение одного рабочего дня с момента его получения (не считая выходные и праздничные дни).

5.1.6 При отправке запроса на защиту сделки Партнер должен убедиться, что конкурс еще не объявлен.

6. Обработка запросов на защиту сделки

6.1 В случае принятия решения о защите сделки уведомляется только защитившая сторона, никакие другие Партнеры данную информацию не получают ни до, ни после факта защиты.

6.2 Если выясняется, что две или более защищенные сделки относятся к одному и тому же проекту, то преференции будут отданы либо полностью идентичной сделке, либо максимально приближенной к проекту Заказчика. Однако Вендор оставляет за собой право признать сделку Открытой, в случае если ни одна из защищенных сделок по одному проекту не соответствует данному проекту.

6.3 Сделка может быть объявлена Открытой для предоставления всем Партнерам их обычных стандартных статусных условий при следующих обстоятельствах:

6.3.1 На момент официальной публикации конкурса по нему нет ни одной защищенной сделки.

6.3.2 Получение одинаковых запросов в течение рабочих суток.

6.3.3 Со стороны Заказчика был одновременный запрос на предоставление технико-коммерческого предложения двум и более Партнерам.

6.4 Вендор оставляет за собой право отказать в защите или корректировке сделки при следующих обстоятельствах:

6.4.1 Запрос на защиту сделки прислан уже после объявления конкурса.

6.4.2 Наличие информации от Заказчика о списке доверенных Поставщиков.

6.5 В случае снятия защиты и объявления сделки Открытой остальные Партнеры получают свою Партнерскую скидку на данную поставку.

7. Правила участия в конкурсе

7.1 Защитившая сторона вне зависимости от типа конкурса (аукцион/запрос котировок, цен, предложений) имеет право отходить от GPL-цены на любой процент (%), не согласовывая с Вендором.

7.1.1 Если партнер планирует принимать участие в конкурсе (аукционе/запросе котировок, цен, предложений), то он обязан запросить свою цену у Вендора и убедиться в отсутствии защиты этой сделки.

7.2 В ходе защищенного аукциона все Партнеры, кроме защитившей стороны, имеют право отходить от GPL-цены до 5%.

7.3 В ходе защищенного запроса котировок, цен, предложений – все Партнеры, кроме защитившей стороны, заявки в конкурс подают по рекомендованной GPL-цене.

7.4 В случае нарушений правил партнерской программы Вендор оставляет за собой право лишить партнера его партнерского статуса.

7.5 Вендор может предоставить дополнительную скидку к конкретному заказу в случае, если партнер несет экономические убытки, вызванные действиями других партнеров, не защищавших сделку.